



Oferta de 12 meses **Serviço Sage Care** garantindo actualizações funcionais, legais e fiscais.

Sage Retail – O Software Ideal para a Gestão eficaz do seu **Cabeleireiro.**

Rapidez, Flexibilidade e Facilidade de Utilização.

Optimização e Especificidade

- Gestão de clientes com registo dos serviços efectuadas e produtos vendidos para consulta rápida, por data da ocorrência (cores usadas, tipo de corte, entre outros);
- Registo dos vários serviços enquanto cliente é atendido, em “ficha técnica electrónica” com indicação do funcionário que efectuou determinado serviço durante a permanência do cliente no estabelecimento;
- Marcações em agenda electrónica, por funcionário/cliente;
- Gestão de comissões de funcionários (com indicação de funcionário linha a linha nos vários registos da mesma venda). Comissões por objectivos entre datas;
- Possibilidade de anexar imagens nas fichas de clientes;
- Touch-screen intuitivo e dinâmico por produto/famílias com imagens, e leitor de código de barras em simultâneo;
- Ecrã de registo por teclado com produtos/famílias em tecla directa e código de barras (mesmo sem touch pode visualizar imagens dos produtos ao movimentar);
- Declaração de caixa por sessão/turno de funcionário;

Fidelização de Clientes

- 2º Monitor simulando visor de cliente com publicidade (imagens/vídeos) planeada entre datas;
- Ligação a terminal de Multibanco (por contrato);
- Gestão de contas correntes dos clientes com envio para “livrinho” dos débitos;
- Promoções diversas: cartão de cliente, Vales de desconto para futura utilização, oferta de Serviços/produtos com objectivos entre datas, descontos em valor ou percentagem (total da conta ou por produto), gestão de pontos com ofertas de produtos e vouchers baseado em objectivos de vendas de clientes entre datas;
- Criação de listagens para mailings personalizados para clientes (aniversários ou promoções) ou envio de SMS personalizados;
- Envio de sms personalizados baseado em vendas de clientes/produto ou aniversários;

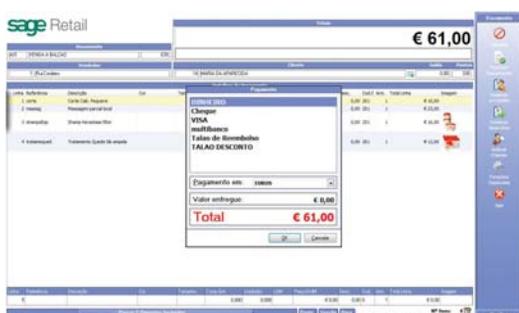


Mais de 30.000 Utilizadores Sage Retail num Universo de mais de 100.000 clientes Sage Portugal.

CHANTAL CABEL. • CABELOS LATINOS • CLINICA CABELEIREIRO • FATI CABEL. • PRECUB CAB.
• MAIKA CAB. • LONG & NATURAL • VELVET CAB. • PHV CABEL. • TUXA CABEL. • TERESA &
OFELIA • CABEL. CASA BLANCA • YASMIN CABEL. • SORAYA CABEL. • CABELEIREIROS FAMA
• CELESTE VAZ CAB.

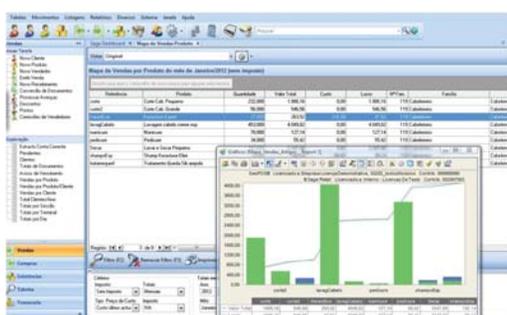
Gestão Avançada

- Registo dos fornecedores com melhor preço, e ultima data de aquisição por produto;
- Alerta de stock mínimo por armazém com sugestão de encomendas baseado em stock e encomendas de clientes, podendo comparar com datas anteriores (épocas);
- Inventários valorizados (PCU/PCM) por família/Marca /Tipo de produto (contagens de stock entre datas com informação de desvios) com recurso a colectores de dados de contagem de stock;
- Produtos compostos (fichas técnicas de matérias-primas para determinados serviços);
- Gestão de conta corrente de fornecedor com extractos, pendentes e acumulados;
- Gestão de stock em 2 unidades de medida (ex: caixas/unidades);
- Gestão de várias lojas com ligação Online (via terminal service - com redundância em caso de falha de internet) ou Offline com integração de dados, uma ou várias vezes ao dia;



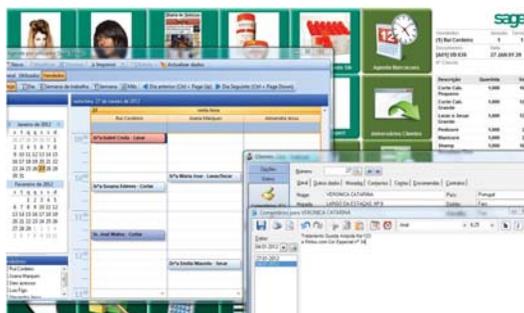
Controlo Eficaz

- Gestão de contas correntes bancárias;
- Níveis de acesso que permitem controlar abertura de caixa sem vendas, vendas a negativo, operações de consultas, anulações/alterações; alterar modalidade/tipo de pagamento de um documento já encerrado; alterar preços; cancelar documentos;
- Gestão de Lotes podendo indicar apenas na compra e não na venda (para consulta de compras);
- Módulo (por contrato) Sage Search para pesquisas de dados no ambiente de trabalho sem necessidade de aceder a relatórios;



Aumento da Rentabilidade

- Relatórios personalizáveis com gráficos, filtros, médias e somatórios;
- Exportação de dados e relatórios para Excel, HTML, PDF, RTF ou TXT;
- Mapas de vendas com lucros e percentagem de rentabilidade por: Produto/serviço, família, por dia, por fornecedor, por hora, (ou entre datas), por cliente/produto e curvas Abc;
- Arquivo digital para indexar imagens/documentos a produtos, clientes, fornecedores, compras ou vendas;
- Analisador (por contrato) do ficheiro SAFT emitido pela própria aplicação;
- Exportação das compras e vendas para programas de contabilidade;
- Backoffice intuitivo com menus configuráveis pelo utilizador e painéis de análise no primeiro ecrã;
- Multi-base de dados (podendo criar várias empresas /anos - depende de licença);



Robustez e Simplicidade

- Módulo Power-On que permite continuar a vender mesmo que a rede e servidor falhe (rede local ou para terminais Online em várias lojas);
- Módulo Video-vigilância que permite a visualização da imagem/vídeo em simultâneo com as operações registadas em determinado POS para comparação;
- Gesfiliais para integrar dados de vários locais (vendas, stock, alterações de preços/produtos);